



for a greener tomorrow

服務速度快、執行強、態度好

台灣三菱電機與客戶共創雙贏

三菱電機重視台灣工業應用 B2B 市場的需求，以頂尖的技術力開發品質最佳的零件，發揮最佳的電力轉換效率，光纖微波通訊與映像顯示，全心支持客戶生產最優質的產品，掌握優勢商機。

衛

星技術向來匯集最高的科技力，日本三菱電機近年來憑著強大的研發技術，已經成功在宇宙・通信、人造衛星領域中提供未來新的技術。

「三菱電機將衛星相關技術轉移到民生使用，帶動民生產品更進步，讓大家都用得更便利、更穩定、更便宜。」台灣三菱電機電子事業部事業部長吳衍辰用簡單的三、兩句話，道出三菱電機運用頂尖的高技術，協助與民生息息相關的製造業客戶，生產高性價、高穩定性的設備，共同為社會做出貢獻。

台灣三菱電機電子事業部以 B2B 事業服務模式，負責對台銷售光纖通訊、高頻微波通訊、功率半導體元件，以及中小尺寸產業使用的 TFT 液晶顯示器。

光纖通訊半導體元件與微波衛星接收元件 市占第一

吳衍辰指出，三菱電機經營

的半導體元件市場比較獨特，主攻通訊、馬達控制與變頻需求的產業為主的利基市場。而且三菱電機的技术力與品牌，深受工業製造端客戶信賴，像半導體元件被設計進入客戶開發的電路板內，客戶端對於產品品質的要求高，也因此客戶信賴三菱電機的品牌，願意向三菱電機採購高品質的半導體。

目前三菱電機的光纖通訊元件、微波衛星接收元件，市占第一。用於各類馬達產品的功率半導體元件，也取得全球市場三成的占有率，屬於領導品牌。*



台灣三菱電機電子事業部
事業部長 吳衍辰

至於中小尺寸的 TFT 液晶顯示器，多被客戶採購用於銀行 ATM、便利商店 POS 系統收銀機、車用儀表板。另外，台灣三菱電機也銷售室內外使用的數位化顯示系統，為攸關民眾安全的交通控制、防災救災、警政等監控設施，展現全年不關機、細膩穩定的影像畫質等優異品質。

目前台灣三菱電機電子事業部的半導體業務，從二〇〇九年金融海嘯後耕耘至今，業績成長翻倍。不過，吳衍辰強調，市場競爭激烈，三菱電機與經銷商夥伴、客戶維持密切聯繫，了解他們對產品的需求，並將意見快速反映給日本總社的技術團隊，由技術團隊開發出提供令客戶滿意的好產品，滿足台灣客戶。

「我們如同服務業一樣，服務速度要快、執行要強、態度要夠，全心支持客戶茁壯。」吳衍辰說，客戶使用三菱電機的零件做出更好產品，在市場賣得更好，這樣子客戶有成長，就會向三菱電機採購更多零件，這是三菱電機跟客戶彼此達成 win-win 的雙贏局面！

*資料來源：日本三菱電機 (Aug.2015)